

Peak Consulting Group søger



Salgskonsulent - kurser

Kan du sælge Peak Consulting Groups kurser og uddannelser?

Vi har brug for en erfaren salgskonsulent til salg af standardiserede kurser og kundetilpassede uddannelsesforløb herunder PRINCE2, Change Management, MoR, MoP, ITIL, MSP, IPMA, m.v.

Peak Consulting Group er en succesrig konsulent- og kursusvirksomhed indenfor projekt-, program- og porteføljeledelse og et af landets højest certificerede konsulenthuse.

Vi har egen kursusafdeling, hvor vi uddanner og certificerer kunder, kolleger fra branchen og andre fagspecialister.

Mulighederne

Der er masser af uudnyttet potentiale i jobbet:

- Vi er en af tre virksomheder, som er på Statens rammeaftale.
- Der er begrænset konkurrence på markedet.
- Vi har mange nye og eksisterende kunder, hvor du kan lave mer- og gensalg.

Jobbet

Salgsansvaret fordeler sig på 60% nysalg, 20% mersalg og 20% gensalg. Kunderne er top 100 virksomheder og offentlige styrelser, ministerier o.l., som primært er beliggende i Storkøbenhavn.

Her er kontaktpersonerne typisk programledere/-chefer, projektledere, PMO-ansvarlige, HR-ansvarlige og indkøbsansvarlige.

Indgangsvinklen til dem er meget forskelligt, men dit mål om at udfordre dem til den bedste løsning er altid det samme.

Vi laver gerne nye kurser for vores kunder, men vi sælger ikke noget, som vi ikke kan levere eller som ikke giver værdi for kunden.

Dine arbejdsopgaver

- Opsøgende salg og ugentlige kundemøder.
- Planlægning og eksekvering af salgsindsatser.
- Udarbejdelse af præsentationer.
- Udarbejdelse af tilbud og kontrakter.
- Pleje og udvikling af dine kunderelationer.

Som den dygtige sælger du er, spiller du underviseren på banen som fagspecialist, så fagspecialist får knyttet den vigtige relation til kunden forud for undervisningen. Endvidere er det vigtigt, at du selvstændigt kan planlægge og "lukke" dine salg.

Dit bagland

Du støttes op af medarbejderne i kursusafdelingen og vores mange undervisere med mange års erfaring som både undervisere og konsulenter.

Du refererer til Training Director/Partner, som også har salgsansvar.

Om os

I Peak Consulting er vi stolte af de resultater og værdier, vi skaber for vores kunder. Vi har alle mindst 10 års specialisterfaring og er super ærekære omkring vores arbejde.

Vi har en god fællesskabsfølelse. Ingen er mere eller bedre værd end den næste kollega. Vi er gode til at støtte op om hinanden og tager os tid til at dele viden og sjove vittigheder.

Din baggrund

- Du har solid salgserfaring - heraf min. 3 års erfaring i at sælge kurser og tilpassede uddannelsesforløb på et strategisk niveau.
- Du er selvkørende og du drives af dine resultater.
- Du er vant til at forstå kundens kontekst og problemstillinger, så du designer den rigtige løsning.
- Du kan dokumentere dine salgsresultater.
- Du kan dokumentere din erfaring i at opbygge og vedligeholde salgsrelationer til kunder.
- Du har økonomisk tæft.
- Du er flydende i dansk og engelsk skrift og tale.

Ansøgning og CV

Hvis du er den salgskonsulent, vi leder efter, så skynd dig at søge jobbet.

I din ansøgning eller CV bedes du inkludere: en beskrivelse af hvilken type salgskonsulent du er, hvad det er for en type salg, som du er vant til at udføre og hvad din arbejdsstil er.

I dit CV bedes du anføre: budgetter og opnået resultater i nuværende og tidligere salgsstillinger.

Søg jobbet – deadline 30-06-17

Send ansøgning og CV på dansk til job@peakconsulting.dk og skriv "Salgskonsulent" i emnefeltet.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte rekrutterings- og kompetencemanager Britt Søjbjerg Falk – 53 78 00 93 / bf@peakconsulting.dk

Peak Consulting Group

Peak Consulting beskæftiger en lang række konsulenter indenfor projektledelse, forandringsledelse, risikostyring, gevinstrealisering, m.m. Dertil har vi kurser og undervisningsforløb, som støtter op om disse områder. Vi stræber konsekvent efter det ypperst for vores kunder kombineret med høj faglighed. Læs mere om vores virke og faglige ydelser på www.peakconsulting.dk