

Peak Consulting Group søger



Bid Manager

- Arbejder du hands-on med udbud, og er du god til at vinde dem?

I Peak Consulting Group er vi på rammeaftale med SKAT, SKI, Justitsministeriet, Forsvaret, m.fl. Årligt deltager vi rundt regnet i 30-50 miniudbud, 10-20 større udbud og 5-10 EU-udbud. Vi vinder 60-70 procent af dem!

Vi har nu brug for en Bid Manager, som strategisk og processuelt kan styre og koordinere udbuddene med fokus på detaljerne, så vi andre får frigivet ekstra ressourcer.

Jobbet

Hos os indgår du på lige fod med konsulenterne og de kundeansvarlige, hvor du er med på råd og har direkte indflydelse på strategierne for udbuddene.

Dertil beskæftiger du dig med alle de nedenstående beskrevne udbud i en nogenlunde ligelig fordeling, som giver dig et varieret jobindhold inden for dette fagområde.

Endelig får du en masse gode kolleger, som vil give dig en dagligdag, hvor du føler dig set, hørt og imødekommet.

I denne stilling refererer du direkte til CEO, Patrick Sorrentino.

Arbejdsindholdet

Du:

- Deltager i EU-udbud:
 - Evaluerer win-probability (bid/no-bid) sammen med den kundeansvarlige.
 - Lægger strategien for udbuddet (herunder evt. at gå ind i konsortium) sammen med den kundeansvarlige.
 - Etablerer strategien og tilrettelægger prækvalifikationen og tilbudsbesvarelsen.
 - Udarbejder samt koordinerer tilbudsbesvarelsen.
- Besvarer mini-udbud:
 - Finder relevante konsulenter til opgaven sammen med kompetence manageren.
 - Udvælger teamet sammen med den kundeansvarlige.
 - Indhenter besvarelsen og reviews.
 - Dokumenterer og udfylder besvarelsen.
 - Indsender materialet via kundens valgte kommunikationskanal.
- Er tovholder ifm. større tilbud:
 - Ejer processen.
 - Sikrer transparens og ansvarlighed blandt bidragende konsulenter, ledere m.fl.
 - Sikrer konsistent høj kvalitet og genanvendelig af materialer.

- Følger med i udbudsportaler:
 - Screener løbende diverse udbud.

- Følger med i rammeaftaler:
 - Holder øje med hvornår de forskellige rammeaftaler kommer i udbud.
 - Etablerer strategien forud rammeaftalen kommer i udbud.
 - Klarlægger hvad rammeaftalen skal understøtte og hvad der ligger mellem linjerne.

Din baggrund

Det er et must, at du har hands-on erfaring med udbud af it- og konsulentytelser herunder aftaler op imod staten.

Derfor mestrer du allerede at:

- Læse og strategisk gennemskue udbuddet.
- Koordinere den rette sammensætning af tilbuddet med nøje fokus på vægtningen af de forskellige parametre.
- Kvalitetssikre alle detaljer i indholdet og ift. processerne.

Om os

I Peak Consulting er vi stolte af de resultater og værdier, vi skaber for vores kunder. Vi har alle mindst 10 års specialiseret erfaring og er super ærekære omkring vores arbejde.

Alle indgår på lige niveau upåagtet funktion og fagområde. Det gør, at vi har en god fællesskabsfølelse, hvor vi støtter op om hinanden og tager os tid til at dele faglig viden og sjove vittigheder.

Ansøgning

Bemærk at vi ansætter så snart, vi har den rigtige kandidat. Dette kan ske inden udløbet af ansøgningsfristen den 1. december.

Ansøgning og CV sendes på dansk til job@peakconsulting.dk – skriv **“Bid Manager”** i emnefeltet.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte rekrutterings- og kompetencemanager Britt Søbjerg Falk – 53 78 00 93 / bf@peakconsulting.dk

Peak Consulting Group

Peak Consulting beskæftiger en lang række konsulenter indenfor projektledelse, forandringsledelse, risikostyring, gevinstrealisering, m.m. Dertil har vi kurser og undervisningsforløb, som støtter op om disse områder. Vi stræber konsekvent efter det bedste for vores kunder. Læs mere om vores virke og faglige ydelser på www.peakconsulting.dk