

Kan du sælge management- og konsulenttydelser til Danmarks største organisationer?



... så er det muligvis **dig** vi leder efter!

Nyoprettet stilling som Client Director

I Peak løser vi opgaver for primært top 100 virksomheder og de største statslige organisationer. Hos flere er vi på rammeaftale.

Som Client Director i Peak, overtager du engagementet og dialogen med udvalgte, eksisterende kunder, så du har et grundlag at starte på. Din opgave er at drive engagementet videre hos disse kunder samt i høj grad positionere os hos nye kunder.

Hvordan balancen skal være mellem salg til privat og offentlig sektor afhænger af din profil, potentiale og interesse. Du skal dog kunne begå dig i begge sektorer.

Vores konsulenter er bosiddende og løser primært opgaver i Storkøbenhavn, hvilket er det geografiske område, du koncentrerer dig om.

Dit ansvar er at:

- Etablere og vedligeholde de rigtige relationer hos kunden.
- Igennem dialog og analyse forstå kundens situation, kompetencer og fremadrettede ambitioner.
- Evne at hjælpe kunden med at konkretisere løsninger i forhold til kundens konkrete problemstillinger.
- Etablere Peak som en foretrukken samarbejdspartner hos kunden.
- Sikre succesfuld opgaveløsning hos kunden.

Kompleksiteten og diversiteten i kundeopgaverne

Indholdet i opgaverne som vores konsulenter løser er meget forskelligartede indenfor strategisk eksekvering, og omfatter både it- og forretningsprojekter. Det kræver, at du er i stand til at identificere forrettningens behov og løsning igennem et samspil med konsulenter, fagansvarlige, stabsfunktioner og kommercielle ansvarlige.

Eksempler på kundeopgaver:

- Implementering af nyt kernesystem.
- Anskaffelse af ny digital platform.
- Gennemførelse af digitalt udviklingsprojekt.
- Optimering af forsyningskæde.
- Anskaffelse af pansrede personkøretøjer.
- Implementering af porteføljestyling og governance.

Din baggrund for denne stilling

Du har min. 5 års opdateret og succesfuld salgserfaring inden for enten it- eller konsulenttydelser til de største virksomheder; privat eller offentlig i Danmark.

For at få succes som Client Director skal du besidde et entreprenør-gen og lyst til at skabe resultater. Som person er du tillidsvækkende, besidder en høj integritet, du gør tingene ordentligt, er nysgerrig og har et blink i øjet.

Peak som arbejdsplads

I Peak er vi stolte af vores værdier (integritet, engagement og kompetence), og for de resultater vi skaber for vores kunder.

Vi tror på at gøre tingene ordentligt, vi har work-life-Balance, og vi er gode til at tage os tid til hinanden.



Om Peak Consulting Group

Peak leder opgaver inden for projekt- og programledelse og leverer management rådgivning og løsningskoncepter inden for porteføljestyling, gevinstrealisering, governance, risikostyring, forandringsledelse og tilsvarende.

Alle konsulenter i Peak Consulting er chefkonsulenter med +10 års erfaring og lever op til høje faglige og moralske standarder.

Nye kunder vil oftest kende til Peak i forvejen. Hvis ikke for consulting, så for vores:

- Publikationer og white papers.
- Management- og netværksforums.
- Konferencer, seminarer og fagindlæg.
- Kurser – vi er et af Danmarks førende kursusvirksomheder.

Det gør, at vi har et godt renommé i markedet, vores kompetencer efterspørges, og vi leverer gode resultater.

Ansøgning og CV – deadline 15. feb. 2018

Sendes til job@peakconsulting.dk - skriv "Client Director" i emnefeltet. Kontakt gerne Britt Falk, rekrutteringsansvarlig, tel. 53 78 00 93 ved spørgsmål.

Peak Consulting Group

Peak beskæftiger en lang række konsulenter indenfor projektledelse, forandringsledelse, risikostyring, gevinstrealisering, m.m. Dertil har vi kurser og undervisningsforløb, som støtter op om disse områder. Vi stræber konsekvent efter det ypperste for vores kunder kombineret med høj faglighed. Læs mere om vores virke og faglige ydelser på www.peakconsulting.dk